

Unsere Gebietsvertretungen stehen in persönlichem Kontakt mit unseren Kunden. Sie verstehen ihre Bedürfnisse und beraten sie, um so die jeweils optimalen Lösungen für ihre Anforderungen zur Verfügung zu stellen. Die enge Zusammenarbeit unserer Außendienstteams spielt eine entscheidende Rolle bei der Förderung unseres kundenorientierten Geschäftsmodells.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir aktuell, eine/n:

## **Sales Representative für Tiermedizin (m/w/d)**

Gebiet: östliches und südliches Österreich

---

### **Aufgabenbereich**

- Vertrieb und Kundenbetreuung im zugewiesenen Gebiet (östliches und südliches Österreich) sowie Erreichung der Umsatzziele
- Aktive Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen (Tierarztpraxen, Tierkliniken und tierärztlichen Institute) im Bereich Nutztier
- Sicherstellung der fachlich-wissenschaftlichen Beratung der Tierärzte über unsere Produkte (vorwiegend Impfstoffe und Arzneimittel für Wiederkäuer und Schweine) und Services mit dem Ziel des aktiven Verkaufs bzw. Nutzung durch Kunden
- Sicherstellung und Weiterentwicklung qualitativer Kundenkontakte
- Permanente Weiterentwicklung in der Nutzung von modernem und digitalem Marketing
- Regelmäßiger Austausch mit dem Regionalen Verkaufsleiter über die Ergebnisse und Aktivitäten im Gebiet
- Aneignung sowie ständige Weiterbildung aller gebietsrelevanten Kenntnisse des tiermedizinischen Umfelds
- Eigenständige Analyse der relevanten Kunden-, Markt- und Mitbewerberdaten
- Organisation, Durchführung und Nachbearbeitung von maßgeschneiderten Fortbildungs- und Kundenveranstaltungen
- Teamübergreifende Kooperation und Kommunikation mit besonderem Fokus auf die Zusammenarbeit mit den Field Technical Service Managern
- Repräsentation des Unternehmens bei Kongressen und Fachtagungen
- Einhaltung von Compliance- und Qualitätsstandards bei der täglichen Arbeit

---

### **Anforderungen**

- Erfolgreich abgeschlossene landwirtschaftliche, veterinärmedizinische oder naturwissenschaftliche Ausbildung bzw. vergleichbare Qualifikation
- Erfahrung im Bereich der Kundenbetreuung im veterinärmedizinischen und/oder landwirtschaftlichen Umfeld
- Kundenorientierung und strategisches Denken
- Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit und sicheres Auftreten im Kundenkontakt
- Kenntnisse des Marktes für Tierarzneimittel im Nutztier- bzw. Haustier sind von Vorteil
- Zielorientiertes, eigenverantwortliches Arbeiten
- Bereitschaft zu mehrtägiger Reisetätigkeit im Gebiet
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute EDV-Kenntnisse von MS-Office sowie dem branchenüblichen CRM-System (salesforce)
- Führerschein Klasse B

## Das bieten wir Ihnen

- Spannendes und herausforderndes Arbeitsfeld mit modernen „State- of-the-Art“ Technologien in einer wachsenden Organisation
- Abwechslungsreiche Tätigkeit in einem international agierenden Unternehmen
- Firmenwagen
- Attraktive Firmenpension
- Mitarbeiterempfehlungsprogramm
- Jahresbonus sowie Mitarbeiteranerkennungsprämien
- Apothekenrabatte, Autovergünstigungen (Tankstellen/Werkstätten)
- Großhandelsvergünstigungen, etc.
- Bezahlte Elternzeit vom Unternehmen für Mütter und Väter im Ausmaß von 12 Wochen

---

Für diese Position ist ein Jahresbruttogehalt von mindestens EUR 61.300,- vorgesehen. Je nach Erfahrung und Qualifikation ist eine Überbezahlung jedenfalls möglich. Bei Interesse freuen wir uns auf Ihre Online-Bewerbung.

Wir sind stolz darauf, ein Unternehmen zu sein, das auf den Werten seiner vielfältigen, talentierten und engagierten Mitarbeiter aufbaut. Der schnellste Weg innovative Entwicklungen voranzutreiben ist, unterschiedliche Ideen in einer integrativen Umgebung zusammenzubringen. Wir bestärken unsere Kollegen darin, sachlich über ihre Vorstellungen zu diskutieren und Probleme gemeinsam anzupacken. Wir sehen uns als Arbeitgeber der Chancengleichheit und engagieren uns dafür, integrative, vielfältige Arbeitsplätze zu fördern.