

» Wer Träume verwirklichen will, muss Mut zur Veränderung haben. «

Die Donauchem gehört zur internationalen Donau Chemie Gruppe und ist ein erfolgreicher Chemikaliendistributeur mit mehreren nationalen und internationalen Standorten.

Unser **Verkaufsteam** sucht für die Kundenbetreuung im **Westen Österreichs** Verstärkung:

Account Manager im Außendienst (m/w/d)

Aufgaben

- » Verkauf des gesamten Produktportfolios an bestehende Kunden in Tirol und Vorarlberg
- » Kontinuierliche Neukundengewinnung und Ausbau der Marktpräsenz
- » Mitarbeit bei der Angebotserstellung, -verfolgung und –nachfassung sowie bei der Budgetierung und beim Mahnwesen
- » Anwendungs- und sicherheitstechnische Betreuung der Kunden
- » Erhebung der Kundenzufriedenheit und Reklamationswesen

Anforderungen

- » Abgeschlossene Ausbildung sowie erste Vertriebserfahrung im B2B-Umfeld, idealerweise im industriellen Umfeld
- » Freude an der Neukundenakquise
- » Gewinnende, eigenständig arbeitende und belastbare Persönlichkeit mit hoher Kundenorientierun
- » Unternehmerisches Denken, Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- » Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- » Reisebereitschaft und Führerschein B

Unser Angebot

- » Nachhaltiger und sicherer Arbeitsplatz in einem österreichischen Familienunternehmen
- » Eigenständiges und verantwortungsvolles Aufgabengebiet
- » Berufsspezifische und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- » Moderne Betriehsmittelausstattung (Firmen-PKW, Lanton, Tahlet, Smartnhone)
- » Attraktive Sozialleistungen (Erfolgsbeteiligung, betriebliche Altersvorsorge, Gesundheitsförderung etc.
- » Abhängig von der Qualifikation wird ein Bruttomonatsgehalt von mindestens EUR 3.000,- und ei attraktives Prämienmodell geboten.

Wenn Sie sich als Verkaufsprofi bezeichnen und dabei ein vielseitiges Aufgabengebiet gewohnt sind, sowie eine langfristige Karriereperspektive suchen, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung auf www.donau-chemie-group.com/karriere.





